

INFORMATOR O SPÓŁKACH

UNICORN HUB

DEMODAY#2

4/02/2020

PATRONAT



MINISTERSTWO
FUNDUSZY I POLITYKI
REGIONALNEJ

www.unicornhub.pl

OPIS POMYSŁU

TransporterLink to cyfrowy spedytor, który specjalizuje się w transporcie ekspresowym, czyli z krótkim terminem realizacji. Działamy w segmencie przewoźników, których pojazdy mają wagę do 3,5 tony. Nasz obszar działalności to transport drogowy ładunków na rynku krajowym i międzynarodowym w Europie oraz w ramach krajów bloku wschodniego.

Klientom biznesowym oferujemy usługę transportu ich towaru. Firmom transportowym gwarantujemy zlecenia transportu drogowego na przejrzystych zasadach. Optymalizujemy cały proces poprzez algorytmy Machine Learning, co pozwala nam redukować takie efekty zewnętrzne jak emisję CO2 oraz optymalizować pracę kierowców w trosce o ich bezpieczeństwo w trasie.

W TransporterLink wybór zleceniobiorcy do wykonania usługi nie dokonuje się na podstawie kryterium najniższej ceny, ale na podstawie dostępności pojazdów oraz kryterium optymalizacji wykorzystania zasobów. Jesteśmy partnerem biznesowym drobnych firm transportowych w ich cyfrowej transformacji.

Do dalszego rozwoju potrzebujemy budowania relacji z klientami biznesowymi, którzy są otwarci na innowacje i chcieliby przetestować naszą usługę, ponieważ osiągnęliśmy stadium gotowości do wykonania zleceń.

ZESPÓŁ



Łukasz Rejek
Chief Executive Officer



Michał Pacha
Chief Operating Officer



Dawid Pacha
Chief Marketing Officer



OPIS POMYSŁU

Dla nowoczesnych firm dbanie o swoich pracowników staje się kluczowym wyzwaniem. Zestresowany, wypalony zawodowo, przemęczony zespół to coraz częstszy problem i realne koszty dla pracodawcy.

Zen Zone to zaprojektowana przez specjalistów, inteligentna przestrzeń do biur, przeznaczona do relaksacji i regeneracji w trakcie dnia. Dzięki innowacyjnemu połączeniu technologii (m.in. czujniki ruchu, inteligentne oświetlenie, dźwięk ambisoniczny) oraz tradycyjnych metod relaksacyjnych Zen Zone pozwala w bardzo krótkim czasie odzyskać równowagę, energię i uwolnić kreatywność.

Nasz produkt jest dedykowany dla firm, które chcą inwestować w dobre samopoczucie swoich pracowników i w ten sposób zwiększać ich efektywność, poziom zadowolenia i zaangażowanie, a także poprawiać swój wizerunek wśród obecnych i przyszłych pracowników.

Rynek corporate wellness, już teraz wart jest 50 miliardów USD z prognozą na 90 miliardów w roku 2026 (Grand View Research). Według badań Harvard Business School, każdy dolar wydany na corporate wellness pozwolił analizowanym korporacjom zaoszczędzić prawie 6 dolarów na opiece medycznej i kosztach związanych z absencją pracowników.

Aktualnie poszukujemy przedsiębiorstw zainteresowanych testami naszego produktu w swoich przestrzeniach biurowych oraz inwestora ze smart money.



ZESPÓŁ



Magdalena Rudzka
Projektowanie ćwiczeń
IT



Michał Przybylski
Operacje
Sprzedaż



Paweł Pyrlík
Technologia
Produkcja



Kaja Jakubowska
Komunikacja
Doradztwo z zakresu
psychologii



OPIS POMYSŁU

Questly to przedsięwzięcie mające na celu opracowanie - na potrzeby stacji telewizyjnych, platform VOD, największych portali, wysoko zasięgowych kanałów YouTube oraz firm i agencji reklamowych - technologii pozwalającej na przeniesienie do kanałów internetowych idei współzawodnictwa opartego o wiedzę - np. często spotykanych w popularnych teleturniejach telewizyjnych. To również rozwiązanie, które posiadaczom dużych baz użytkowników daje alternatywne (np. pozareklamowe) metody ich monetyzacji.

Koncepcja technologii jest wypadkową kilkunastoletniego doświadczenia głównego pomysłodawcy oraz przeprowadzanych dziesiątek rozmów z potencjalnymi odbiorcami. Wydawcy chcą wykorzystać ten trend na budowie zaangażowania użytkowników i zaoferować swoim użytkownikom obecnym w kanałach internetowych unikalną propozycję rozrywki z nagrodami rzeczowymi i pieniężnymi. Powyższy trend wykorzystać również chcą działy marketingu zarządzające globalnymi markami oraz agencje reklamowe.

Questly łączy naturalną chęć do rywalizacji z innymi użytkownikami (teleturnieje, gry online) z rozwijaniem swojej wiedzy dzięki wykorzystaniu wartościowego, merytorycznego kontentu. Cała rozgrywka jest realizowana przy pomocy aplikacji mobilnej, która daje dostęp do szeregu turniejów wiedzowych, zarówno ogólny otwartych i darmowych, jak i zamkniętych lub płatnych.

Użytkownik po pobraniu aplikacji ma dwie możliwości: dołączyć do istniejącego, zaplanowanego turnieju, który odbędzie się konkretnego dnia, o konkretnej godzinie, lub dołączyć do tzw. Lobby, gdzie podobni do niego użytkownicy również chcą wziąć udział w turnieju. W tym drugim wypadku start rozgrywków rozpoczyna się w momencie osiągnięcia pewnej liczby użytkowników (np. 100) oczekujących.

Następnie rozgrywana startuje - jest 10 lub więcej pytań (zależnie od typu rozgrywki), w którym wszyscy gracze odpowiadają. Mają na każde pytanie 10 sekund. Każdy z dobrą odpowiedzią przechodzi dalej, ze złe odpada. W finale jest nagroda (finansowa, punktowa), która jest dzielona pomiędzy zwycięzców (w przypadku pieniędzy), lub przyznawana w postaci pełnej wartości jeśli była to nagroda punktowa.

ZESPÓŁ



Marcin Hajek
Pomysłodawca
Lider przedsięwzięcia



Grzegorz Gracz
Mentor
Wsparcie marketingowe
projektu



oscine

OPIS POMYSŁU

Modularny kontroler MIDI do obsługi specjalistycznego oprogramowania muzycznego – syntezatorów w postaci wtyczek programowych VSTi.

Jesteśmy grupą muzyków, która bezpośrednio doświadczyła problemów związanych z korzystaniem z software'owych syntezatorów. Instrumenty te – obsługiwane przy pomocy myszki komputerowej – tracą wiele swoich kluczowych cech, a ich użytkowanie jest niewygodne i nieintuicyjne. Niemalże od samego początku istnienia tego rodzaju oprogramowania, muzycy zwracają uwagę na brak adekwatnego urządzenia do ich obsługi – dotychczasowe kontrolery nie spełniają ich oczekiwań w tym zakresie. Chcemy to zmienić, tworząc pierwszy modularny kontroler MIDI przeznaczony tylko i wyłącznie do obsługi software'owych syntezatorów.

Brak podobnego produktu na rynku sprawia, że nasze rozwiązanie będzie stanowiło innowację produktową w skali światowej. Oprócz tego nasz kontroler będzie posiadał szereg różnorodnych cech – m.in. modułarną budowę oraz inne autorskie rozwiązania, które pozwolą nam wyprzedzić ewentualną konkurencję i zagospodarować opisywaną niszę.

Jako zespół posiadamy większość niezbędnych kwalifikacji, aby zaprojektować i wyprodukować tego rodzaju urządzenie. Nasz sukces w dużej mierze będzie zależał od wsparcia inwestycyjnego, czyli pozyskania odpowiednich środków finansowych na rozwój przedsięwzięcia (w tym m.in. zakup niezbędnego sprzętu).

ZESPÓŁ



Magdalena Gembala
Pomysłodawca /
Projektant
Design urządzenia oraz
inne prace projektowe



Adam Gembala
Doświadczony manager
Kompleksowe zarządzanie
projektem



Jan Suchocki
Programista
Organizacja prac
programistycznych



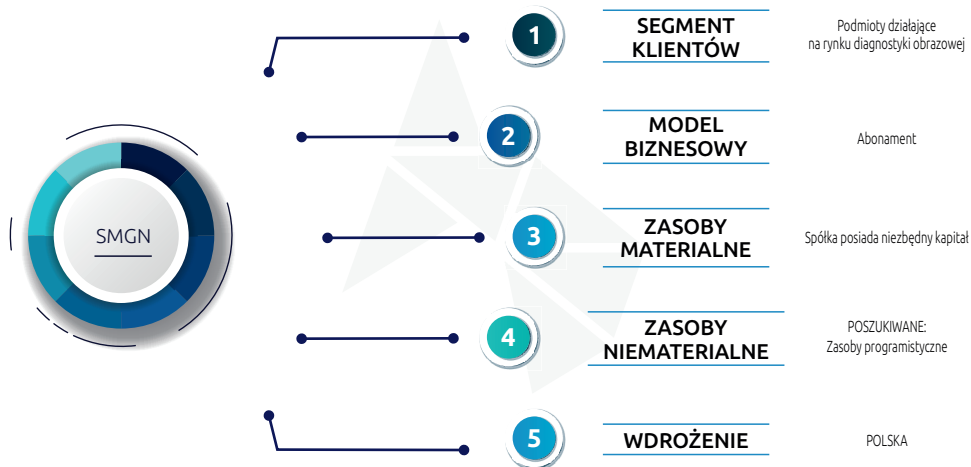
Marcin Hejduk
Prawnik
Ochrona własności
intelektualnej Spółki



OPIS POMYSŁU

SMGN Sp. z o.o. pracuje nad stworzeniem innowacyjnej platformy, która będzie w stanie zmienić sposób funkcjonowania rynku diagnostyki obrazowej. Platforma ta będzie opierała się w dużej mierze na dedykowanym narzędziu informatycznym – oprogramowaniu RIS/PACS działającym w modelu SaaS. Opisywane rozwiązanie będzie zawierało kilka unikalnych cech, dzięki którym Spółka będzie w stanie dotrzeć do zupełnie nowej grupy docelowej.

KLUCZOWE ELEMENTY PROJEKTU



ZESPÓŁ

Jakub Szczrbuk - Prezes Zarządu





Unicorn
Hub



4-miesięczny
intensywny proces
inkubacji



Indywidualne
ścieżki



Usługi
podstawowe i specjalistyczne



Dedykowany
Manager Inkubacji



45 ekspertów
branżowych



19 wyinkubowanych
spółek w ramach I rundy inkubacji

Poznaj nasze spółki
z I rundy inkubacji:

www.unicornhub.pl/spolki



OPIS POMYSŁU

Czy wiecie, że rocznie na świecie jest 75 mln urazów, a w samych USA wykonuje się 377 mln zdjęć RTG?

W Polsce (wg. ZUS z 2018 roku) dolegliwości układu kostno-stawowego były przyczyną 2,7 mln zwolnień, dłużej na zwolnieniu były tylko ciężarne. To wszystko powoduje, że szpitale są przeładowane, diagnostyka stoi na różnym poziomie a lekarzy i pieniędzy ciągle brakuje.

Chcemy rozwiązać ten problem dostarczając asystenta sztucznej inteligencji wspomagającego diagnostykę obrazową w ortopedii. Pomoże on lekarzowi lepiej oceniać badania obrazowe, a służbie zdrowia optymalizować czas i koszt diagnostyki oraz minimalizować ryzyko błędów.

Pracujemy nad takim oprogramowaniem, będącym w formie nakładki na istniejące oprogramowanie lub osobnej aplikacji bo wierzymy w świat, w którym radiologia i medycyna korzystają z najnowszych rozwiązań technologicznych, dzięki czemu zyskują pacjenci, lekarze oraz służba zdrowia.

By się rozwijać potrzebujemy sztabu ludzi do prac badawczych oraz deweloperskich, co wiąże się z koniecznością wsparcia finansowego. Jako, że jest to rozwiązanie z potencjałem światowym, konieczna jest tu odpowiednia opieka biznesowa.

ZESPÓŁ



Kamil Kwolek
Pomysłodawca
Strategia firmy
Koordynowanie prac
zespołu



Rafał Kosno
Współzałożyciel
Sprzedaż
Model finansowy
Inwestycje



Konrad Kwolek
Członek Zarządu
Produkcja
Udoskonalanie produktu
Prace badawczo-
rozwojowe





OPIS POMYSŁU

Świat transportu wysokotonażowego jest bardzo zacofany pod względem koordynacji. Wciąż główną drogą kontaktu jest telefon lub email. Wiele osób mogłoby powiedzieć, że nic w tym złego, lecz to nie prawda w momencie, w którym w grę wchodzi również podwykonawcy. Droga kontaktu przechodzi wtedy między firmami w wielu różnych językach, to prowadzi do tego samego problemu, który pojawia się w zabawie z dzieciństwa o nazwie Głuchy telefon. Informacja która rusza na początku nie dociera zazwyczaj w tej samej formie. Rodzi to wiele problemów i nieporozumień również w transporcie międzynarodowym.

Nasze rozwiązanie to jednolity system koordynujący transport międzynarodowy we wszystkich językach Unii Europejskiej. Takie informacje o godzinie, czasie lub miejscu załadunku już nigdy nie będą problemem w żadnym kraju Unii Europejskiej. Dzięki nowelizacji ustawy z września tego roku możemy również podpisywać dokumenty przewozowe w formie elektronicznej. Brak potrzeby wysyłania kopii kurierem zmniejsza również koszty każdego transportu. Natomiast nawigacja którą planujemy wprowadzić pod koniec 2020 roku będzie uwzględniała takie parametry jak ograniczenia masowe oraz wysokościowe. Wszystkie te elementy pozwolą ograniczyć czas logistyczny każdego transportu oraz zminimalizować czynnik błędów do minimum.

Jak każdy Start-Up potrzebujemy środków na ukończenie wersji sprzedażowej. Jednak pieniądze to nie wszystko i do pełni sukcesu poszukujemy również strategicznego partnera, który pozwoli nam wejść na rynek transportowy z gwarancją sukcesu. Inwestor jakiego szukamy nie może być również konkurencją naszych klientów aby nie odczuli oni, że ich informacje trafiają w miejsce, w którym mogą stracić swoich klientów.

ZESPÓŁ



Piotr Śliwiński
Founder/Project Manager



Kamil Mazuk
Front-end Developer



Kamil Zaborowski
Android Developer



Przemysław Pyszczek
Back-end Developer



SmartGrow

OPIS POMYSŁU

SmartGrow to innowacyjny system integracji urządzeń pomiarowych.

Nasza innowacja będzie w skali świata systemem wsparcia w zakresie optymalnego dopasowania oprysków ochronnych roślin co do ich ilości, a przede wszystkim terminu ich wykonywania jako racjonalnej podstawy otrzymania najlepszych wyników ochrony roślin.

Cały system będzie składał się z platformy obliczeniowej z autorskim i specjalistycznym algorytmem oceny i predykcji, systemu czujników mierzących parametry otoczenia środowiska oraz automatycznych feromonowych pułapek na szkodniki. Dzięki naszemu innowacyjnemu systemowi integracji urządzeń pomiarowych i przesyłania danych do chmury obliczeniowej będzie można racjonalnie i optymalnie stosować środki ochrony roślin. Platforma będzie otrzymywała dane na temat czasu pojawienia się szkodników, ich ilości, tendencji rozwoju na plantacji.

Nasz system jako jedyny w pełni automatyzuje proces lustracji upraw pod kątem pojawienia się i rozwoju szkodników na plantacji. Dzięki temu rozwiązaniu plantator jest w stanie racjonalnie i dynamicznie podejmować decyzje w celu eliminowania szkodników.

Kierujemy nasz produkt do producentów i dystrybutorów środków ochrony roślin oraz indywidualnych plantatorów. Wspomagamy ich działanie zwiększając skuteczność i moc działania środków ochrony roślin stosowanych racjonalnie w optymalnych warunkach i czasie. Przyczynia się to do zmniejszenia ilości zabiegów ochronnych co znacznie redukuje czas pracy i koszty oraz znacząco zmniejsza zawartość substancji chemicznych w roślinie

Gromadząc informację przekazywane z systemu naszych urządzeń pomiarowych budujemy bazę danych, która stanowi dodatkową wartość projektu i może być wykorzystywana w innych gałęziach biznesu rolnictwa, jego otoczenia i produkcji żywności. Rozwiązania i pozyskane informacje wchodzące w skład naszego projektu zdecydowanie wpisują się w rozwój rolnictwa precyzyjnego, które jest obecnie mocno promowane i rozwijane globalnie jako istotny proces racjonalizacji i optymalizacji procesów uprawy roślin.

ZESPÓŁ



Jerzy Rosiak
Prezes
Sprzedaż



Grzegorz Piech
Członek Zarządu
Wsparcie techniczno-
technologiczne



OPIS POMYSŁU

Już w 2020 roku 85% interakcji z klientami będzie odbywała się bez udziału człowieka. Wiedzą o tym duże marki wdrażając indywidualne systemy, ale co mają zrobić małe firmy i przedsiębiorstwa by z sprostać oczekiwaniom klientów?

Odpowiedzią jest Wirtualny Recepcjonista – platforma saas oparta o technologię botową (w pierwszej kolejności chatbot, w dalszym rozwoju voicebot), która wyposażona w gotowe skrypty sprzedażowe i obsługowe odciąży pracowników recepcji z zadań związanych z obsługą klientów oraz sprzedażą usług.

Innowacyjność projektu polega na prostocie i skuteczności – narzędzie posiada gotowe skrypty stworzone przez najlepszych szkoleniowców We Do – szkolących zespoły recepcyjne hoteli i klinik w całej Polsce. Przewagą rozwiązania jest to, że jego implementacja jest bardzo prosta i nie wymaga wiedzy technologicznej ani umiejętności narracji potrzebnej do ułożenia efektywnych ścieżek konwersacji. Wystarczy odpowiedzieć na 3 pytania: nazwa firmy, lokalizacja (dane kontaktowe) oraz oferta, a cała struktura komunikacji wygeneruje się automatycznie. Dzięki modułowi NLP i sztucznej inteligencji chatbot uczy się zachowań odbiorców i na tej podstawie rozbudowuje dalsze ścieżki konwersacji.

Do dalszego rozwoju potrzebujemy środków umożliwiających skalowanie projektu. Projekt jest łatwo skalowalny ponieważ może być rozwijany w 3 obszarach:

- inne branże (wszędzie tam gdzie jest recepcja, umawianie spotkań);
- globalne rynki;
- dalsze technologie: chatbot → voice bot.

ZESPÓŁ



Anna Wykurz
CEO / Founder



Małgorzata Pioszyk
Partner / Twórcza skryptów



Zen System

OPIS POMYSŁU

Czy zdarzyło Ci się kiedyś zapomnieć podłączyć rośliny? Masz szklarnię i musisz wstawać co rano żeby sprawdzić co się w nich dzieje? W sezonie uprawowym nie możesz jechać na wakacje? Kwiaty to Twoje hobby, ale brak czasu uniemożliwia Ci uprawę wymagających odmian? A może masz dość kupnych warzyw i owoców?

Jeśli chociaż na jedno z tych pytań odpowiadasz twierdząco, to Szkl@rnia jest właśnie dla Ciebie!

Nasz autonomiczny system uprawy roślin cały czas zbiera dane o tym co dzieje się w Twojej szklarni, gdy panujące warunki przekroczą zadane parametry, aplikacja wyśle powiadomienie, a następnie Szkl@rnia podejmie niezbędne kroki celem unormowania warunków.

Uprawę zarządzasz z poziomu komputera (przeglądarka) lub urządzenia mobilnego (aplikacja). Wszystkie monitorowane parametry są zapisywane w chmurze, pozwala to na prowadzenie analiz, raportowanie oraz poprawianie modelu uprawy w oparciu o predictive analytics i machine learning.

Jednakże zaawansowana analityka, zaprogramowanie sieci neuronowej, a także bazy danych w chmurze wymagają znacznych nakładów finansowych, dlatego też poszukujemy podmiotu gotowego zainwestować w Nasz pomysł.

ZESPÓŁ



Piotr Chlebus-Grudzień
Pomysłodawca
Leśnik/Sieciowiec



Leszek Jaskierny
Architekt systemów IT



Zbigniew Leniartek
Programista
Sieciowiec
Manager zarządzający



OPIS POMYSŁU

11Bullets rozwija projekt symulatora strzeleckiego w wirtualnej rzeczywistości, który jest technologicznym następcą laserowych trenażerów strzeleckich. Tworzymy unikalne rozwiązanie bazujące na technologii VR, dokładnych replikach broni, kamizelce sensorycznej dającej poczucie postrzału oraz zestawie czujników, aby wspierać kształtowanie poprawnych nawyków strzeleckich.



Zestaw VR

+



Replika broni

+



Kamizelka sensoryczna

+



Symulator strzelecki

Rozwiązanie zostało stworzone aby podwyższyć jakość i standardy bezpieczeństwa oraz obniżyć koszty procesów szkoleniowych służb mundurowych, strzelnic sportowych, szkół i uniwersytetów mundurowych. Projektowane rozwiązanie nie wymaga specjalnie wyposażonej przestrzeni szkoleniowej oraz ma charakter mobilny.

Udostępniamy dostosowane specjalistyczne scenariusze strzeleckie umożliwiające odbywanie indywidualnego lub grupowego treningu strzeleckiego, realizację turniejów strzelectwa użytkowego IPSC, czy dostarczenie fanom strzelectwa wysokiej jakości rozrywki. Rozwiązanie jest obecnie przedmiotem postępowania patentowego.



ZESPÓŁ



Marcin Włoch
Lider projektu
Kierownik techniczny
Programista



Paweł Rut
Project Manager



Mł. Insp. Robert Banaszek
Ekspert merytoryczny
odpowiedzialny za kontakt
ze służbami mundurowymi
i jakość produktu



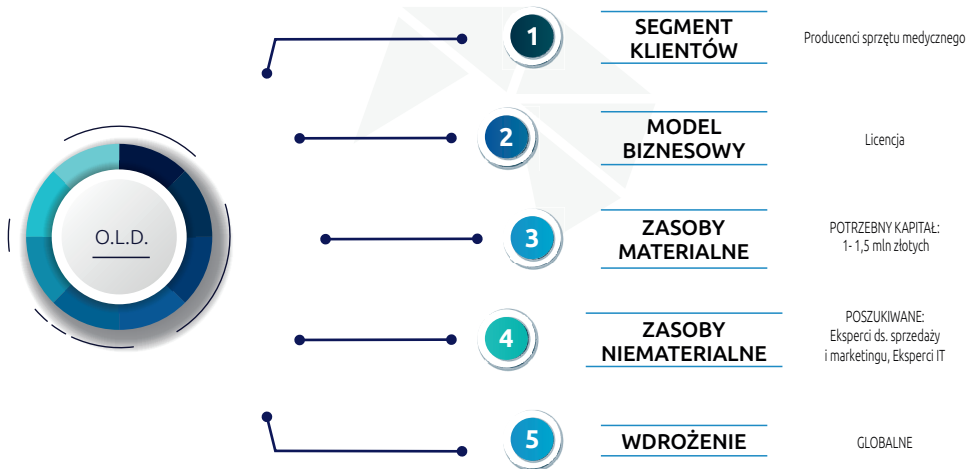
O.L.D.

OPIS POMYSŁU

Celem projektu jest opracowanie i komercjalizacja nowego urządzenia dla pacjentów z wyłonioną stomią. O.L.D. to urządzenie mające poprawić jakość życia i zdrowia pacjentów stomijnych na świecie. Urządzenie ma pomóc pacjentom stomijnym w przezwyciężaniu ich największych wyzwań związanych z zaopatrzeniem stomii.

Opracowywane urządzenie to produkt komplementarny do dostępnego obecnie na rynku sprzętu stomijnego. Urządzenie nie posiada obecnie alternatywy na rynku stomijnym, rozwiązując jeden z największych problemów pacjentów z wyłonioną stomią. Obecny sprzęt stomijny + O.L.D. pozwoli pacjentom na znaczącą poprawę jakości zdrowia, gdyż niewłaściwe zabezpieczenie stomii wiąże się z negatywnymi konsekwencjami zdrowotnymi i życia (aspekt społeczny i zawodowy). O.L.D. przenosi rynek stomijny z pasywnego (obecne rozwiązania koncentrują się przede wszystkim na funkcjach zbierania treści jelitowej i uszczelniania) na aktywne rozwiązania, tworząc nowy, globalny, kompleksowy standard opieki stomijnej.

KLUCZOWE ELEMENTY PROJEKTU



ZESPÓŁ

Sebastian Niemirski
Piotr Brzeziński
Marcin Wojtczak



*Pomagamy przekuć
ideę w realny biznes*



Bio|Cell|Lab

OPIS POMYSŁU

BioCellLab – przeszczep autologicznych komórek fibroblastów w medycynie estetycznej, to startup biotechnologiczny. Jego założyciele opracowują innowacyjną technologię izolowania i namnażania autologicznych fibroblastów w warunkach GMP, które można wykorzystać w dziedzinie medycyny anti-aging lub przemyśle kosmetyczno-farmakologicznym.

Pomysł sprowadza się do biopsji i wyizolowania komórek pacjenta, namnożeniu ich do wartości terapeutycznej w kontrolowanych warunkach oraz nieinwazyjnej autotransplantacji w docelowe miejsce odmłodzenia. Efekt takiego zabiegu jest naturalny, zbliżony do odnowy na poziomie fizjologicznym i utrzymuje się przez wiele lat, przy czym użycie własnej tkanki nie powoduje ryzyka odrzucenia przeszczepu. Rynek kosmetyczny uzyskuje narzędzie do badania substancji chemicznych używanych w przemyśle anti-aging na ludzkich modelach komórkowych, co jest alternatywą dla badań nazwierzętach.

Wartość rynku medycyny estetycznej ze zmienną prędkością rośnie od wielu lat. Według niektórych szacunków wynosi ona dzisiaj już niemal 4 biliony dolarów rocznie. Wzrost wartości polskiego rynku oscyluje dziś w okolicy 12% w skali rocznej, wobec ok. 8-9% wzrostu wartości rynku światowego.

ZESPÓŁ

Agnieszka Jasińska
Chief Executive Officer
Piotr Czysz
Business Development Manager

Elżbieta Wojtasiewicz
Law Consultant
Zespół Biotechnologów molekularnych
Robert Ciupka
Inwestor



Beauty Today

OPIS POMYSŁU

Beauty Today to aplikacja wprowadzająca dynamic pricing w sektorze usług beauty.

Głównym problemem wyodrębnionego segmentu jest koncentracja popytu w konkretnych porach i marnowanie potencjału sprzedażowego. Dzięki Beauty Today usługodawcy tacy jak: fryzjerzy, kosmetyczki, barberzy czy masażyści otrzymają narzędzie pozwalające zwiększyć ruch w swoich lokalach w okresach obniżonego popytu, zapobiegać ryzyku odwoływania wizyt, a także efektywny kanał dotarcia do nowego segmentu klientów. Dzięki dynamicznemu systemowi ofert last minute Beauty Today angażuje użytkowników, lojalizuje ich i zwiększa potencjał sprzedażowy lokali typu beauty.

Nasz zespół posiada szerokie kompetencje biznesowe, marketingowe i technologiczne, niezbędne do wprowadzenia produktu na rynek, który wart jest nawet 18 mld złotych. By tego dokonać potrzebujemy jedynie wsparcia inwestycyjnego, które pomoże nam stworzyć w pełni funkcjonalny produkt, utrzymać zespół i uruchomić działania na szerszą skalę.

ZESPÓŁ



Dariusz Lipa
CEO Beauty Today



Marcin Jeleński
CTO Beauty Today



Michał Zębala
Business and Sales
Development



Nathalie Malkiewicz
Business Development





OPIS POMYSŁU

Interaktywny Analityk # PL zapewnia zaawansowaną analitykę wraz z aktywnym wsparciem, którego udziela Interaktywny Analityk – chatbot głosowy i tekstowy w języku polskim. Swoje rozwiązanie opieramy o Jednolite Pliki Kontrolne (JPK) dzięki czemu dostarczamy usługę bez czasochłonnego i drogiego procesu wdrożenia. Produkt w systemie abonenckim jest skierowany do małych i średnich przedsiębiorstw, które nie posiadają zasobów sprzętowych i ludzkich do wdrożenia standardowych rozwiązań businessintelligence.

Zmieniamy pracę ludzi w systemach Business Intelligence na pracę dla ludzi, wykonywaną przez chatbota głosowego i tekstowego. Interaktywny Analityk wykorzystuje najnowsze trendy rozwoju technologii informatycznych, m.in.: sieci neuronowe, uczenie maszynowe, rozwiązania chmurowe. Zamiast skomplikowanych aplikacji wymagających długiego wdrożenia oferujemy proste w użyciu rozwiązanie oparte o uniwersalną strukturę danych dostępną dla każdego przedsiębiorstwa, zapewniając jednocześnie niski koszt dostępu do usługi i utrzymania infrastruktury.

Interaktywny Analityk odpowiada na postawione pytania m.in.: dotyczące sprzedaży, marży, rentowności, rotacji towaru czy ryzyka kredytowego kontrahentów. Wg instrukcji użytkownika tworzy zestawienia i wizualizacje wyników przedsiębiorstwa. Automatycznie wysyła informacje o zagrożeniach czy też sytuacjach niepożądanych. Interaktywny Analityk dokonuje też predykcji zdarzeń przyszłych takich jak: stan salda należności klienta czy też wymaganych zapasów towaru. Bazę danych użytkownik napędza przez „przeciągnięcie i upuszczenie” jednolitego pliku kontrolnego (JPK) w konwersacji z chatbotem. Interaktywny Analityk może porozumiewać się przez komunikator na urządzeniach mobilnych jak też stacjonarnych – wg. preferencji użytkownika.

Advanced Ideas sp. z o.o. wymaga wsparcia inwestycyjnego by w krótkim czasie przeprowadzić komercjalizację produktu. Przed nami faza testów i udostępnienie produktu do klienta. Od inwestorów oprócz wsparcia kapitałowego oczekujemy merytorycznej współpracy i mentoringu w tworzeniu biznesu.

ZESPÓŁ



Adam Gozdałik
Prezes i współwłaściciel
Kierownik projektu
Specjalista Data Science



**Magdalena Miler-
Wiśniewska**
Współwłaściciel
Specjalista ds. komercjalizacji
produktu



Paweł Pyszczel
Specjalista Data Science
Programista Py

Przemysław Mądzik
Programista baz danych

Paweł Poluchowicz
Programista baz danych

Kamil Brankiewicz
Specjalista ds. narzędzi
Business Intelligence

Marcin Wójcicki
Specjalista ds.
infraskuktury



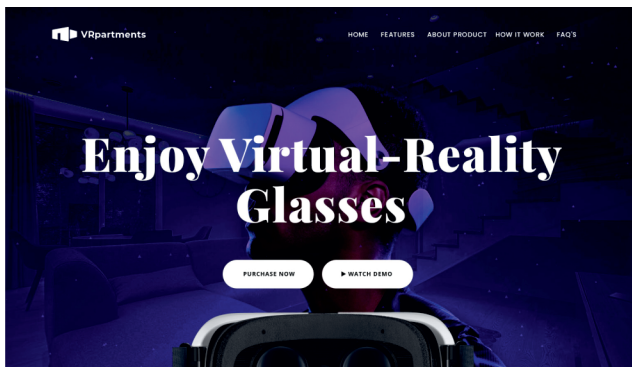
OPIS POMYSŁU

VRpartments.com to aplikacja pozwalająca oglądać mieszkania na rynku pierwotnym, jeszcze przed jego zakupem i w sposób zdalny - za pomocą technologii VR.

Wyobraźmy sobie sytuację w której osoba znajdująca się w Kijowie, zamierza zakup mieszkania od dewelopera w Krakowie, koszt realny i koszty alternatywne w takim przypadku są istotne. Na ich wysokość będą składać się koszty biletu lotniczego, transportu w miejscu docelowym czy noclegu. Ponadto trzeba też uwzględnić czas, który zostanie poświęcony na proces oględzin.

VRpartments to aplikacja mobilna, kartonowe okulary VR i silnik konwersji które tworzą produkt oferowany deweloperom nieruchomości, za pomocą którego ich klienci będą w stanie oszczędzać czas i pieniądze przenosząc się do mieszkania które chcą nabyć z dowolnego miejsca w dowolnej chwili.

W 2018 roku wartość rynku pierwotnego mieszkań w Polsce liczona obrotem wyniosła 25,33 mld zł przy rosnącym trendzie rok do roku.



ZESPÓŁ



Dimitri Khlopkov
CEO @VRpartments.com



Taras Gopko
CTO @VRpartments.com



BioMinds

OPIS POMYSŁU

BioMinds Healthcare Autorski system telemedyczny (terapeutyczny i komunikacyjny) oparty o rozszerzoną (MR) i Virtualną (VR) rzeczywistość dla zastosowania przez specjalistów i osób dorosłych ze schorzeniami neurologicznymi (udar, urazy czaszkowo-mózgowe, stwardnienie rozsiane SM, zespół zamknięcia, minimalny stan świadomości, ataksja).

System terapeutyczny pozwalający na samodzielne prowadzenie kompleksowej terapii w domu chorego lub ośrodkach specjalistycznych. Dedykowany jest do wspomagania komunikacji i rehabilitacji ruchowej, poznawczej i językowej (afazje). Umożliwia podjęcie terapii osobom z różnym stopniem trudności ruchowych (niedowłady rąk i/lub nóg) i poznawczych (pamięci, uwagi, funkcji wzrokowo – przestrzennych, językowych, zespół pomijania stronnego) powstałych w wyniku choroby neurologicznej. Zawiera moduły rehabilitacyjne z możliwością indywidualizacji i zdalnego nadzoru procesu terapeutycznego. Poprzez wykorzystanie eye-trackingu ułatwia komunikację chorym z porażeniem cztero kończynowym lub w zespole zamknięcia. Przeciwdziała wykluczeniu społecznemu, poprawia

Działanie systemu polegać będzie na seriach ćwiczeń przeznaczonych dla grup chorych o różnym poziomie ograniczeń oraz dzięki czemu przebieg ich powrotu do zdrowia bądź opanowanie stawianych przed nimi zadań przebiegnie szybciej, sprawniej i efektywniej niż ma to miejsce przy obecnie stosowanych rozwiązaniach. Zastosowanie rozszerzonej rzeczywistości wpłynie na poziom zaangażowania pacjentów, których koncentracja będzie. System będzie sprzężony z mechanizmami sztucznej inteligencji po stronie backendu pozwalające w odpowiedni sposób dobrać intensywność ćwiczeń terapeutycznych do możliwości, progresu, regresu w zdrowiu poszczególnych pacjentów poddawanych terapii standard życia chorego i jego rodziny, ułatwia komunikację, zwiększa dostępność do specjalistycznej rehabilitacji i obniża jej koszty. System oparty jest na wykorzystaniu wirtualnej rzeczywistości w oparciu o okulary VR, XR i smartfonów.

Dla rynku B2C zostanie przygotowana autorska intuicyjna aplikacja na smartfony umożliwiająca wykorzystanie eyetrackingu z poziomu (wyświetlacza), kamery telefonu co zostanie przełożone na funkcje komunikacyjnej związane z syntezą mowy.

ZESPÓŁ



Łukasz Makowski
Business Development
Sprzedaż i Lead
Generations



Mateusz Kierepka
Zarządzanie zespołem
programistów



Robert Lulek
Zarządzanie
programistyczne



Elżbieta Włodarska
Neuropsycholog
Merytoryka rozwiązania





Unicorn
Hub

Zespół Platformy buduje
ponad **45** ekspertów



www.unicornhub.pl

SCAIL

OPIS POMYSŁU

SCAIL (Smart City And Industrial Lightning) jest dostawcą rozwiązań w zakresie inteligentnego sterowania światłem zewnętrznym. Innowacyjne oprogramowanie na podstawie zaawansowanych algorytmów analizy danych rozświetla i przygasa lampy uliczne w zależności od natężenia ruchu, pory nocy czy pogody. Wykrycie pojazdu, załącza oświetlenie z wyprzedzeniem, a kiedy pojazd minie lampy, ich światło przygasa i „oczekuje” na kolejny obiekt, któremu rozświetli drogę.

Dzięki zastosowaniu inteligentnego systemu oświetlania ulic firmy SCAIL, użytkownik jest w stanie zaoszczędzić nawet do 80% energii elektrycznej, co przekłada się na duże oszczędności finansowe oraz mniejsze zanieczyszczenie środowiska. Urządzenie działa zarówno z tradycyjnymi lampami sodowymi jak i z oświetleniem LED.

Rozwiązanie to ma szerokie zastosowanie. Przed wszystkim wymienić można cztery podstawowe grupy odbiorców systemów SCAIL: samorządy, zarządy dróg i autostrad, firmy posiadające parkingi oraz klienci indywidualni, którzy chcą w sposób nowoczesny i wygodny oświetlać otoczenie swoich domów.

Za przyszłym powodzeniem rynkowym SCAIL sp. z o.o. przemawiają takie przesłanki jak:

- ciągły wzrost cen energii elektrycznej,
- coraz większa chęć do jej oszczędzania w trosce o finanse oraz środowisko,
- upowszechnianie się automatycznych rozwiązań typu smart city oraz smart home,
- elastyczność i innowacyjność, która pozwala indywidualnie podejść do potrzeb każdego klienta.



ZESPÓŁ



Łukasz Świątek
Główny pomysłodawca
Programista systemów
wieloplatformowych



Piotr Kaczmarek
Programista systemów
wbudowanych
Doświadczony
projektant PCB



Piotr Kamiński
Specjalista ds. badań
marketingowych



Maciej Penar
Naukowiec, badający
obszary analizy i
przetwarzania dużych
zbiorów danych



Produkcja paliwa alternatywnego dedykowanego dla kotłów na ekogroszek wraz z bezpośrednią ścieżką dystrybucji do klienta ostatecznego

OPIS POMYSŁU

Nasz produkt w znacznym stopniu rozwiązuje problem emisji dwutlenku węgla.

W klasycznych kotłach opalanych ekogroszkiem, których w kraju w różnym stopniu zużycia mamy zainstalowanych ok. 3 mln sztuk.

Obecnie na rynku nie istnieje paliwo pochodzące ze źródeł odnawialnych będące zamiennikiem ekogroszku. Rozwiązujemy również problem uciążliwych odpadów w formie popiołów i żużłu pozostającego po spaleniu węgla gdyż nasza pozostałość po spaleniu może być używana jako nawóz.

Innowacja polega na usprawnieniu technologii peletyzacji w wyniku której surowiec dotąd pomijany w produkcji paliw alternatywnych zostanie efektywnie wykorzystany. Dodatkowa innowacja to wykorzystanie w produkcji odpadów drzewnych w formie zrębki pochodzącej z wyrębów sanitarnych prowadzonych w rejonach dróg oraz tzw gałęziówki, drewna pozaklasowego pozostającego w leśnictwach.

Paliwo w formie pelletu o innej frakcji niż istniejące na rynku jest dedykowane dla kotłów piątej generacji i starszych.

Innowacyjny ma być również sposób dystrybucji poprzez platformę aukcyjną, co pozwoli uniknąć pośredników jak również przyspieszy przepływy finansowe. Produkt będzie dostarczany za pośrednictwem firm kurierskich

W chwili obecnej poszukujemy wsparcia biznesowego jak również rozważmy możliwość poszukiwania inwestorów.

ZESPÓŁ

Wojciech Radłowski

Pomysłodawca

dr inż. Barbara Możdżan

Członek zespołu

Romuald Radłowski

Członek zespołu



Metoda Neuroedukacyjna

OPIS POMYSŁU

Obecnie rośnie liczba dzieci, które mają trudności w nauce. Liczba dzieci w wieku 5-12 lat wynosiła w Polsce w czerwcu 2019 roku 3220369 osób (GUS, 2019). Odsetek rodziców zgłaszających problemy edukacyjne dziecka w tym przedziale wiekowym wynosi w zależności od problemu od 4% (ogólna sprawność fizyczna) do 62% (skupienie uwagi) (Wiatrowska, 2013).

Nasz projekt zakłada stworzenie nowej Metody Neuroedukacyjnej, służącej do polisensorycznej stymulacji systemu nerwowego oraz funkcji poznawczych u dzieci w wieku od 5 do 12 lat. Metoda zakłada ujęcie w sposób holistyczny funkcjonowania systemu nerwowego na niższych jego szczeblach (integracja sensoryczna) w powiązaniu z wyższymi funkcjami poznawczymi, niezbędnymi w nabywaniu nowych umiejętności u dzieci oraz w całym procesie uczenia się.

W skład Metody Neuroedukacyjnej wchodzić będą:

- testy diagnostyczne wraz z normami rozwojowymi,
- metoda pracy (ćwiczenia, stymulacje) z dziećmi, dobierane na podstawie wyników testów,
- aplikacja internetowa wspomagająca pracę z dzieckiem na sali terapeutycznej, zawierające zabawy poznawcze – z wykorzystaniem rzutnika multimedialnego oraz bezprzewodowych elementów wydających dźwięk,
- panel internetowy do kontaktu i pracy z rodzicami.

Spółka zarabiać będzie na 3 szczeblach klientów: specjalistach (terapeuci SI, psycholodzy, pedagodzy), rodzicach, studentach (chcących zostać terapeutą). Każda z grup będzie miała możliwość zakupu metody w płatności jednorazowej lub ratalnej. Cena dla specjalistów będzie wyższa, niż cena dla rodziców (wiąże się to m.in z tym, że rodzicom nie potrzebne są testy diagnostyczne). Po roku korzystania z metody, użytkownik chcąc z niej dalej korzystać, będzie musiał zapłacić opłatę licencyjną.

ZESPÓŁ



Marcin Machowski
Wspólnik
Pomysłodawca



**Katarzyna Zacharek-
Machowska**
Wspólnik
Pomysłodawca

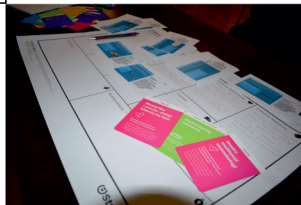




Unicorn
Hub



Tak wygląda nasz program inkubacji
zza kulis



www.unicornhub.pl



Lider projektu



Polska Fundacja Ośrodków
Wspomagania Rozwoju Gospodarczego
„OIC Poland” w Lublinie

Partnerzy



www.unicornhub.pl

